



Programme de formation.



CRÉER, GÉRER ET RÉFÉRENCER SON SITE INTERNET

2 FORMATS DIFFÉRENTS

Intensif

96H

Présentiel ou classe virtuelle



Démarrage tous les 2 mois

[→ JE RÉSERVE MA PLACE](#)

Individuel

10H

Présentiel ou visioconférence

Démarrage possible
à tout moment[→ JE RÉSERVE MA PLACE](#)

OBJECTIFS

Cette formation a pour objectifs de vous **permettre d'être autonome dans la commercialisation de vos produits ou services en ligne, créer, gérer et rendre visible votre site vitrine ou e-commerce en toute autonomie pour générer du trafic**. À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Définir votre offre et élaborer votre stratégie de positionnement sur le web
- Vendre des produits ou des services en ligne
- Maîtriser la rédaction du contenu pour le Web et engager leur audience
- Connaître les bonnes pratiques pour créer un site internet efficace
- Installer un site internet en toute autonomie (achat du nom de domaine, installation de CMS), création adresse mail professionnelle
- Maîtriser le cycle de vente sur internet et intégrer un module de paiement en ligne
- Concevoir et mettre en place une architecture de site cohérente avec vos besoins
- Mettre en place et utiliser un outil d'analyse de statistiques du trafic
- Mettre en place des indicateurs de performances personnalisés
- Analyser l'efficacité des actions engagées sur internet (ROI)
- Concevoir un plan de référencement pertinent et identifier les facteurs susceptibles de générer un trafic de qualité au regard de la stratégie de développement commercial
- Maîtriser le fonctionnement et les techniques du référencement naturel et appliquer le fonctionnement des techniques de référencement payant
- Maîtriser et appliquer les obligations légales de la communication et de la vente sur le web

PROGRAMME DE LA FORMATION

OFFRE ET POSITIONNEMENT

Adapter votre offre aux exigences du consommateur
Communiquer sur votre positionnement

WORDPRESS ET HÉBERGEMENT

Présentation – Achat du nom de domaine
Adresse mail professionnelle
Installation de WordPress – Réglages et configurations
Création des pages et d'articles pour le blog
Gestion des médias, menus, extensions/plugins
Formulaire de contact, réseaux sociaux, sauvegarde et maintenance
Les obligations légales

LE RÉFÉRENCIEMENT NATUREL

Toutes les techniques et bonnes pratiques du référencement naturel : contenu, netlinking et backlinking, accessibilité, réseaux sociaux, confiance Page Rank
Installation de Yoast SEO pour optimiser chaque page

LE RÉFÉRENCIEMENT PAYANT

Campagne de publicité sur Google AdWords et Facebook
Création d'annonces optimisées
Mesure des résultats
Création et gestion d'une campagne de remarketing

AUGMENTER SON TRAFIC

La méthode AARRR (Acquisition, Activation, Revenu, Rétenion, Recommandation)
Inbound Marketing
L'utilisation des médias sociaux
Animer une communauté
L'utilisation d'un blog – Newsletter
Rédiger pour le Web
Les facteurs clés de performance
Créer du Buzz ou Marketing viral

COMPRENDRE ET ANALYSER SON TRAFIC

Installation d'un traqueur
Statistiques et indicateurs de performance sur Google Analytics
Webmaster Tools
Analyse des mots-clés et expressions performantes
Mise en place des tableaux de bords décisionnels
Mise en place de Google Business Manager et Google

AJOUTER UNE FONCTIONNALITÉ E-COMMERCE À SON SITE WEB

Installation et utilisation de WooCommerce
Création de son catalogue de produits ou de services
Gestion des moyens de paiement (CB, PayPal)
Les spécificités juridiques du commerce électronique
Les conditions générales de vente
Enregistrement CNIL

ZOOM SUR LES SPÉCIFICITÉS DU FORMAT INDIVIDUEL

- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme



POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèses, des quiz
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création d'entreprise**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Pour les classes virtuelles : vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Afin de maximiser vos chances de réussite, pour les formations en **Présentiel et en Classe Virtuelle**, vous bénéficiez d'un accompagnement personnalisé avec un consultant pendant toute la durée de votre formation.

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèses, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 2 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

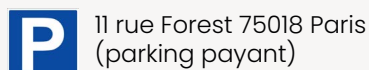
SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !
1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI**1**

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Présentiel et Classe Virtuelle (en journée)

si.creactifs.com

- **Individuel** : Présentiel et Visioconférence

acc10siv.creactifs.com

**2**

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).
Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?
CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES



1

Contactez-nous !

Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller spécialisé en Entrepreneuriat** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

3

Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**