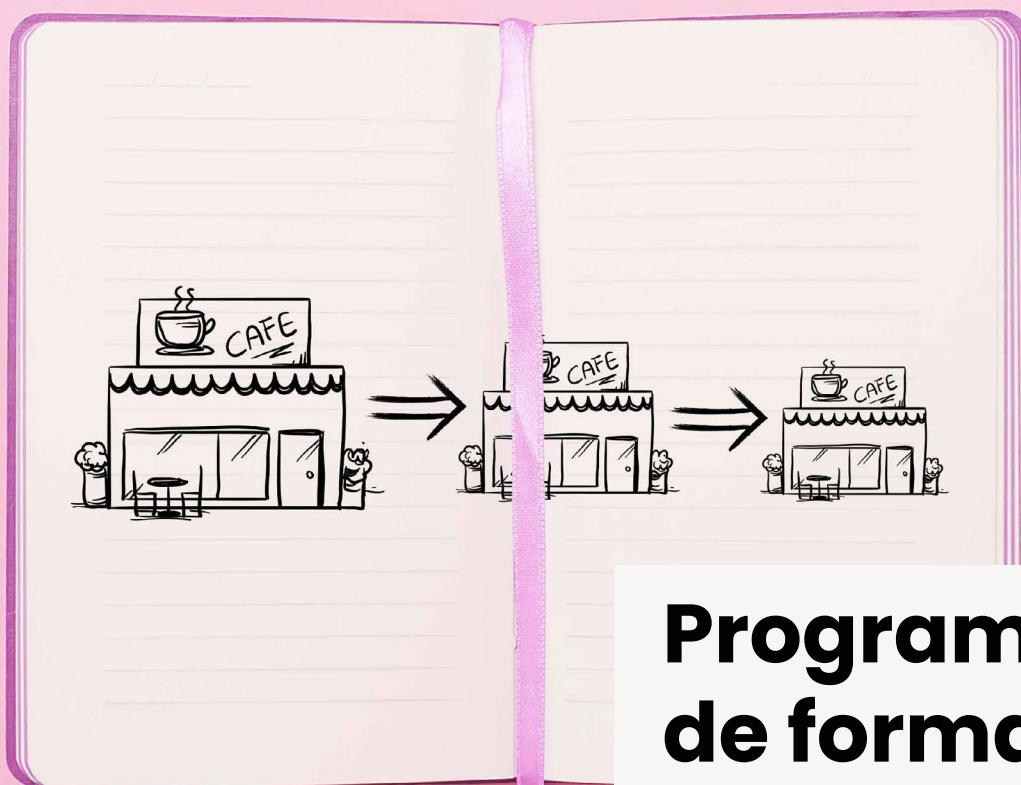




Programme de formation.



SE LANCER EN FRANCHISE / DEVENIR FRANCHISÉ·E

Le parcours de formation qui vous aide à atteindre vos objectifs !

Intensif (Présentiel ou classe virtuelle)

35H

28H de formation
en groupe



6 MOIS d'accompagnement
individuel

6 MOIS d'accès à la
plateforme CréActifs



Démarrage
tous les 2 mois

→ **JE RÉSERVE MA PLACE**

Individuel (Présentiel ou visioconférence)

10H

10H d'accompagnement
individuel



6 MOIS d'accès
à la plateforme
CréActifs



Démarrage possible
à tout moment

→ **JE RÉSERVE MA PLACE**

OUVREZ VOTRE ENTREPRISE EN FRANCHISE EN 6 MOIS !

FORMAT INTENSIF :

Début de formation

**Mois 1****Accès à la
plateforme
en ligne
CréActifs**

Cette interface accessible
24h/24 contient :

- ✓ Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- ✓ Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- ✓ Des activités interactives
- ✓ Des quiz
- ✓ Le réseau des entrepreneurs CréActifs
- ✓ Une hotline pour poser toutes vos questions (réponse garantie sous 24h)
- ✓ Des contenus de formation complémentaires

Mois 2**Mois 3****Mois 4****Mois 5****Mois 6**

POUR LE FORMAT INDIVIDUEL

- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme

OBJECTIFS

Cette formation a pour objectifs de **vous faire comprendre les particularités de la création en franchise : fonctionnement, choix du franchiseur, droit d'entrée, spécificités juridiques et fiscales, conditions de sortie.**

A l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Mieux comprendre la franchise, son fonctionnement et son organisation
- Connaître les spécificités juridiques du statut de franchisé
- Evaluer les franchiseurs en fonction de leurs profils et du marché
- Déterminer la rentabilité de sa franchise
- Maîtriser les codes de gestion de la franchise
- Mieux comprendre les conditions de sortie d'une enseigne

PROGRAMME DE LA FORMATION

↑ PROFIL DU FRANCHISÉ

L'adéquation au métier de l'enseigne
Les compétences managériales
L'apport financier

↑ SÉLECTIONNER SON FRANCHISEUR

Le potentiel de la franchise
Les critères d'analyse d'un réseau
L'utilisation d'un nom ou d'une enseigne
Les questions à poser au franchiseur

↑ FAIRE LE CHOIX DE L'ACCOMPAGNEMENT

Les avantages et contraintes de la franchise
Le code de déontologie du franchiseur
Les droits et devoirs en franchise
Les différentes formules de partenariat

↑ LES SECTEURS PORTEURS

Les chiffres et tendances actuelles
Les franchises à reprendre

↑ BIEN CHOISIR SON CONTRAT

L'encadrement légal
Les différents contrats
Le contrat de franchise
La protection du franchisé : le document d'information précontractuel (DIP)

↑ LES ÉLÉMENTS FINANCIERS

Le coût de création d'une franchise :

- Droit d'entrée/RIF
- Redevance/royalties
- Apport personnel

Le Business Plan financier

- Plan de financement
- Compte de résultat et les SIG
- Plan de trésorerie

La rentabilité de la franchise

Les crises de trésorerie

↑ QUITTER UNE ENSEIGNE

Choisir le moment adéquat
Les clauses contractuelles
Les conditions de résiliation de son contrat
Vendre sa franchise

ZOOM SUR LES SPÉCIFICITÉS DU FORMAT INDIVIDUEL



- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèse, des quiz
- Accompagnement individuel par un consultant en entrepreneuriat
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Intervention de professionnels du secteur
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création d'entreprise en franchise**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Pour les classes virtuelles : vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Afin de maximiser vos chances de réussite, pour la formation en intensif, vous bénéficiez de **6 heures d'accompagnement individuel étalées sur 6 mois**.

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 6 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

Il n'y a rien de mieux
qu'un entrepreneur
pour former un
entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



SAINT-LAZARE 3 12 13 14 E
PLACE DE CLICHY 2



BUCAREST 66 80 95



11 rue Forest 75018 Paris
(parking payant)

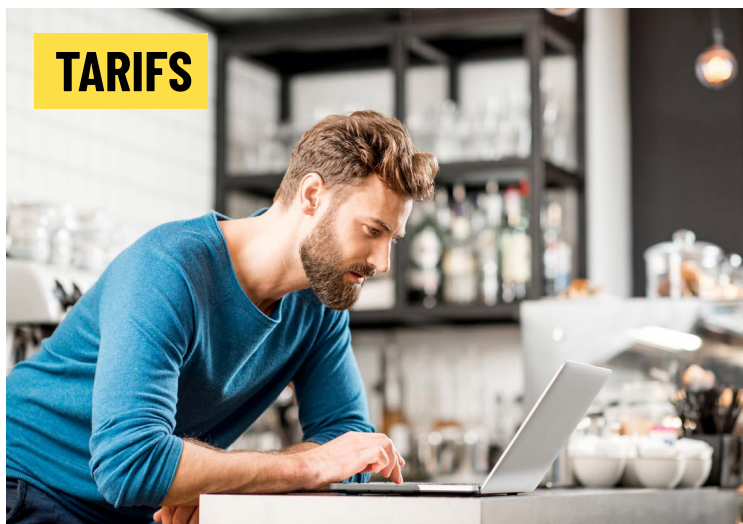


1 rue Clapeyron 75008 Paris
(face au 13 rue de Turin)

Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI

1

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Présentiel et Classe Virtuelle (en journée)

fr.creactifs.com

- **Individuel** : Présentiel et Visioconférence

acc10frv.creactifs.com



2

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).

Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?

CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES

1

Contactez-nous !Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller spécialisé en Entrepreneuriat** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

3

Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**