



## Programme de formation.

**Professionnels de l'accompagnement,**  
perfectionnez-vous dans l'accompagnement  
de vos créateurs d'entreprise !

### LES CONDITIONS D'ÉLIGIBILITÉ

#### FORMATIONS GRATUITES

Réservé aux professionnels de l'accompagnement en activité

- Conseillers CSP
- Conseillers dans des Cabinets de reclassement



#### DUREE

Session les jeudis soir  
de 18H À 21H



#### FORMAT

En visio-conférence  
Partout en France



#### ANIMATEURS

Formateurs, chefs  
d'entreprise



INSCRIPTION : [WWW.CREACTIFS.COM](http://WWW.CREACTIFS.COM)



**1, 2, 3 thématiques ou le parcours complet...  
c'est à vous de choisir !**



## **THÉMATIQUE 1 : ACCUEILLIR, INFORMER ET ORIENTER LE PORTEUR DE PROJET**

### **Session 1 • Méthodologie d'accompagnement à la création d'entreprise**

Quel profil pour entreprendre ?  
L'effectuation  
Notions d'accompagnement  
Les phases d'un lancement de projet

### **Session 2 • Valider la faisabilité d'un projet de création d'entreprise**

Adéquation Homme/Projet  
Est-il possible de valider la faisabilité d'un projet?  
L'étude de marché  
Une approche, le Lean Startup

### **Session 3 • Connaître les aides à la création d'entreprise**

Les financements classiques (prêts bancaires, prêts d'honneurs...)  
Les financements modernes (crowdfunding, financements participatifs...)  
Le microcrédit  
L'optimisation des aides

### **Session 4 • Choisir une forme juridique adaptée au projet**

Les Secteurs d'activité  
S'associer ou travailler seul  
L'entreprise individuelle : artisan commerçant, auto-entrepreneur, profession libérale, EIRL  
Les sociétés commerciales : EURL, SARL, SASU, SAS  
Les associations  
Les critères de choix de la forme juridique  
Avantages et inconvénients des différents statuts du dirigeant  
(Travailleur non Salarié – TNS, assimilé salariés...)

## ⬆️ THÉMATIQUE 2 : ACCOMPAGNER UN ENTREPRENEUR DANS LA RÉALISATION DE SON PROJET

### **Session 5 • Réalisation du Business Plan**

Qu'est-ce qu'un business plan ?

A quoi sert le business plan ?

Conseils pratiques de rédaction

Le contenu du business plan

### **Session 6 • Validation du prévisionnel financier**

Le plan de financement : Évaluation des besoins et ressources de départ

Le compte de résultat : Hypothèse de CA et charges prévisionnelles

Le plan de trésorerie : Construire une prévision de trésorerie à partir d'une prévision d'activité

Les tableaux complémentaires

### **Session 7 • Mettre au point un business model cohérent**

Le Business Model VS Business Plan

Analyse des principaux modèles de Business Model

Le Business Model Canvas

Analyser un Business Model Canvas

## ⬆️ THÉMATIQUE 3 : PERFECTIONNER SES CONNAISSANCES EN ENTREPRENEURIAT

### **Session 8 • Appliquer le Lean Startup**

Les 3 grandes phases : découverte, validation, croissance

La proposition de valeur

Le M.V.P, Product viable minimum

### **Session 9 • Comprendre la reprise d'entreprise**

Le profil type de l'entreprise

Évaluer le potentiel de l'entreprise

Le diagnostic de l'entreprise

Le plan de reprise de l'entreprise

La posture du repreneur

### **Session 10 • La levée de fonds et le pitch**

Le Pitch

Les aspects financiers et juridiques

Les solutions complémentaires



CréActifs propose des programmes de **formation sur-mesure en inter ou intra-entreprises** et à distance pour rester au plus près de vos besoins et s'adapte à vos demandes organisationnelles !