



2 FORMATS DIFFÉRENTS



OBJECTIFS

Les objectifs de cette formation sont de **vous permettre de comprendre les enjeux du recrutement, du management d'équipe ainsi que la posture du dirigeant**. À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

Recrutement et intégration :

- · Comprendre les enjeux du recrutement
- Mener à bien le processus de recrutement
- Rédiger une offre attractive
- · Maîtriser et appliquer le cadre légal du recrutement
- Réussir l'intégration des nouvelles recrues au sein de l'entreprise en utilisant les fondamentaux du management
- Établir les contrats de travail et les déclarations sociales

Management et posture du dirigeant :

- · Comprendre les enjeux du rôle du dirigeant
- Être capable de prendre du recul
- Maîtriser les fondamentaux du management et pouvoir définir et appliquer une politique de management au sein de leur entreprise

Déterminer l'origine du conflit

- Connaitre les outils de communication positifs et efficaces
- Décoder et anticiper les personnalités difficiles et les situations annonciatrices de tensions
- Gérer son émotivité, son stress et maîtriser les comportements nocifs

PROGRAMME DE LA FORMATION

RECRUTEMENT ET INTÉGRATION

Constituer son équipe

- · Identifier les besoins de recrutement
- Définir la fiche de poste

L'offre d'emploi

- Rédiger une offre attractive
- Sélectionner des candidatures
- · Conduire un entretien
- Choisir le meilleur candidat

Intégration

- · Favoriser une prise de poste réussie
- Gérer la période d'essai

Cadre légal

- Obligations de l'employeur
- Obligations du salarié
- Approche juridique : les contrats de travail

La rupture

- Modification du contrat de travail
- · Les modes de rupture du contrat de travail
- Indemnités et autres conséquences

MANAGER SON ÉQUIPE

Les fondamentaux du management

- Fixer des objectifs clairs et partageables
- Motiver au quotidien : reconnaissance, autonomie, évolution individuelle
- Votre style de management
- Développer une communication efficace dans l'entreprise

Climat social

- Les enjeux de la communication interne
- Gérer les relations sociales

GESTION DE CONFLITS

Identifier les dimensions des conflits

- Prêter attention aux jeux psychologiques particuliers
- Analyse et gestion des émotions dans le conflit

Désamorcer un conflit

- Définition du problème et identification des causes
- Compréhension de soi et des autres
- Créer les conditions de réussite d'une résolution de conflits (outils & communication)

Résolution de conflit

- Formuler une solution et nommer l'objectif commun
- · Actions de résolution et suivi des actions

POINTS FORTS

- Formateurs eux-mêmes chefs d'entreprise et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèse, des quiz
- · Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des 8000 entrepreneurs CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

A destination des chefs d'entreprise

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Cette formation est dispensée en classe virtuelle, vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

SOS

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).



INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- · Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 2 mois.

DÉMARCHE ET Travail personnel

Afin de tirer au maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'attester de votre montée en compétences et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

SANCTION

Certificat de compétences professionnelles (CCP1 - Animer une équipe) du TP Responsable de Petite et Moyenne Structure du Ministère Chargé de l'emploi

CONDITIONS D'ACCÈS À L'EXAMEN

- Fournir les documents obligatoires exigés (dossier d'inscription, diplôme, DP, etc.)
- Réussir les évaluations en cours de formation

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepeneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !



COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS



En participant à nos formations vous intégrez le réseau des 8000 entrepreneurs formés chez CréActifs! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs dans les 48h maximum.

Nous organisons régulièrement des soirées réseau pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des connexions et des synergies entre entrepreneurs.

SITUATION DE HANDICAP

En cas de situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel: 01 48 74 63 90 ou mail: contact@creactifs.fr

ACCÈS

Les formations en présentiel ont lieu au 9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris.













1 rue Clapeyron 75008 Paris (face au 13 rue de Turin)

Nos locaux sont accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.





Nos tarifs sont disponibles sur notre site internet: www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise en charge dans 99% des cas



UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE! EN PASSANT PAR MON COMPTE FORMATION



1

Cliquez sur le format de votre choix :

• Intensif : Classe Virtuelle En journée sur 4 jours

grhcel.creactifs.com

• Cours du soir : Classe Virtuelle

8 sessions de 3h30 grhces.creactifs.com

Cliquez sur « S'inscrire à cette session ».



3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e). Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre numéro de sécurité sociale
- Saisissez vos heures de DIF le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?

CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un diagnostic personnalisé et valider votre inscription.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins.**

6

Acceptez la formation.

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET DÉVELOPPEZ VOTRE ENTREPRISE!

