



Programme de formation.



COMMENT OUVRIR UN GÎTE OU UNE CHAMBRE D'HÔTE

Le parcours de formation qui vous aide à atteindre vos objectifs !

Intensif (Présentiel ou classe virtuelle)

34H

28H de formation en groupe



6 MOIS d'accompagnement individuel

6 MOIS d'accès à la plateforme CréActifs



Démarrage tous les 2 mois

→ JE RÉSERVE MA PLACE

Individuel (Présentiel ou visioconférence)

10H

10H d'accompagnement individuel



6 MOIS d'accès à la plateforme CréActifs



Démarrage possible à tout moment

→ JE RÉSERVE MA PLACE

OUVREZ VOTRE GÎTE OU CHAMBRE D'HÔTE EN 6 MOIS !

FORMAT INTENSIF :

Début de formation



Mois 1

**Accès à la
plateforme
en ligne
CréActifs**

Cette interface accessible
24h/24 contient :

Mois 2

Mois 3

Mois 4

Mois 5

Mois 6

- ✓ Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- ✓ Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- ✓ Des activités interactives
- ✓ Des quiz
- ✓ Le réseau des entrepreneurs CréActifs
- ✓ Une hotline pour poser toutes vos questions (réponse garantie sous 24h)
- ✓ Des contenus de formation complémentaires



Lancez votre projet !



POUR LE FORMAT INDIVIDUEL

- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de **vous permettre d'appréhender les connaissances fondamentales afin d'ouvrir un gîte ou une chambre d'hôte.**

A l'issue de cette formation, vous devez être capable de :

- Savoir définir le concept de votre gîte ou de votre chambre d'hôte
- Réaliser une étude de marché sur votre secteur d'activité et géographique
- Connaître la réglementation liée à l'ouverture d'un gîte
- Définir les éléments financiers de votre projet
- Commercialiser et communiquer sur votre offre
- Assurer la gestion quotidienne de votre gîte ou de votre chambre d'hôte

PROGRAMME DE LA FORMATION

⬆ PENSER LE CONCEPT

L'adéquation Homme / Projet
Définir son positionnement et son offre de base
Créer un gîte qui vous ressemble :
décoration & aménagement, services proposés...
L'expérience client : créer un gîte insolite,
un gîte de groupe, un gîte à la ferme /
rural, un gîte équestre....

⬆ ETUDE DE MARCHÉ

La concurrence et leur typologie de séjour
Etude et choix de la zone géographique
Définir sa cible
Etudier son environnement : le SWOT
Les acteurs disponibles : ressources
humaines & fournisseurs / sous-traitants

⬆ RÉGLEMENTATIONS

Acheter en nom propre
Le statut juridique adapté (Le montage
d'une SCI)
Les règles d'hygiène et de sécurité
Les licences

⬆ FINANCEMENT

Gestion et comptabilité au quotidien
Fixer ses tarifs
Les investissements à prévoir
Financer l'ouverture de son gîte / sa
chambre d'hôte (fonds propres, banques,
subventions, aides, etc.)
Introduction au prévisionnel financier

⬆ COMMERCIALISATION ET COMMUNICATION

Ouvrir son gîte / sa chambre d'hôte et en
vivre : savoir vendre
Les canaux de communication : publicité, site
vitrine, Airbnb, Booking, Abritel, Gîte de France,
offices de tourisme, Google My business
Soigner son image : Guide du Routard, Lonely
Planet, TripAdvisor, LaFourchette, les labels

⬆ LA GESTION AU QUOTIDIEN

Gérer son agenda et optimiser le remplissage
(synchronisation des réservations iCal)
Optimiser son temps
Le yield management

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèse, des quiz
- Accompagnement individuel par un consultant en entrepreneuriat
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Intervention de professionnels du secteur
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création de gîte / chambre d'hôte**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Pour les classes virtuelles : vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Afin de maximiser vos chances de réussite, pour la formation en intensif, vous bénéficiez de **6 heures d'accompagnement individuel étalées sur 6 mois**.

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 6 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

“ Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur ! ”

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

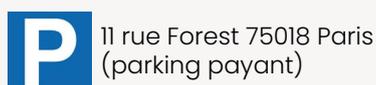
SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI

1

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Présentiel et Classe Virtuelle (en journée)

gite.creatifs.com

- **Individuel** : Présentiel et Visioconférence

acc10gitev.creatifs.com

**2**

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).

Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?
CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES

1

Contactez-nous !

Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller spécialisé en Entrepreneuriat** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

3

Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**