

Programme de formation.

COMMENT CRÉER SON ENTREPRISE DE SERVICES À LA PERSONNE

Cette offre de formation
est éligible à

**MON
COMPTE
FORMATION**

moncompteformation.gouv.fr



Le parcours de formation qui vous aide à atteindre vos objectifs !

Intensif (Présentiel ou classe virtuelle)

34H

28H de formation
en groupe



6 MOIS d'accompagnement
individuel

6 MOIS d'accès à la
plateforme CréActifs



Démarrage
tous les 2 mois

→ **JE RÉSERVE MA PLACE**

Individuel (Présentiel ou visioconférence)

10H

10H d'accompagnement
individuel



6 MOIS d'accès
à la plateforme
CréActifs



Démarrage possible
à tout moment

→ **JE RÉSERVE MA PLACE**

CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE DE SERVICES À LA PERSONNE EN 6 MOIS !

FORMAT INTENSIF :

Début de formation



Mois 1

**Accès à la
plateforme
en ligne
CréActifs**

Cette interface accessible
24h/24 contient :

- ✓ Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- ✓ Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- ✓ Des activités interactives
- ✓ Des quiz
- ✓ Le réseau des entrepreneurs CréActifs
- ✓ Une hotline pour poser toutes vos questions (réponse garantie sous 24h)
- ✓ Des contenus de formation complémentaires

Mois 2

Mois 3

Mois 4

Mois 5

Mois 6



POUR LE FORMAT INDIVIDUEL

- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de **vous permettre d'appréhender les connaissances fondamentales afin d'ouvrir une entreprise d'aide à la personne.**

A l'issue de cette formation, vous devez être capable de :

- Appréhender les domaines d'activité du service à la personne
- Réaliser une étude de marché sur votre secteur d'activité et sur l'implantation géographique
- Connaître la réglementation liée aux activités d'aide à la personne
- Définir les éléments financiers de votre projet
- Se faire connaître et vendre ses prestations
- Gérer et développer son activité

PROGRAMME DE LA FORMATION

INTRODUCTION SUR LES ACTIVITÉS DU SERVICE À LA PERSONNE

L'adéquation Homme / Projet (identité et valeur ajoutée du créateur)

Les domaines du service à la personne : garde d'enfant, entretien de la maison, aide aux personnes vulnérables

Les pré-requis pour se lancer

Définir son positionnement et son offre de base

LA GESTION DES RESSOURCES HUMAINES

Bien recruter : acquisition, rétention, montée en compétences des équipes

Gestion des équipes, convention collective

Contrat de travail / démarches administratives

LES ASPECTS JURIDIQUES

Choisir son statut juridique et s'immatriculer

Les aides fiscales et sociales

Intégrer un réseau de franchise

COMMUNIQUER ET TROUVER SES CLIENTS

Déterminer la clientèle cible

Etudier son marché et sa zone d'implantation

Adopter une communication pertinente et adaptée à ses clients

La fidélisation et la clientèle

Les perspectives d'évolution du service à la personne : Silver Economie, Augmentation des naissances et du nombre de foyers

FINANCEMENT

Gestion et comptabilité au quotidien

Définir les tarifs de ses prestations et identification des principales sources de financement : CESU et autres moyens de paiement

Les investissements à prévoir

Budgétiser le lancement de son activité

Introduction au prévisionnel financier

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèse, des quiz
- Accompagnement individuel par un consultant en entrepreneuriat
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Intervention de professionnels du secteur
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création d'entreprise d'aide à la personne**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Pour les classes virtuelles : vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Afin de maximiser vos chances de réussite, pour la formation en intensif, vous bénéficiez de **6 heures d'accompagnement individuel étalées sur 6 mois**.

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 6 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

“ Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur ! ”

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

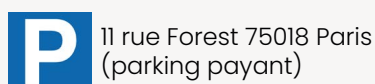
SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

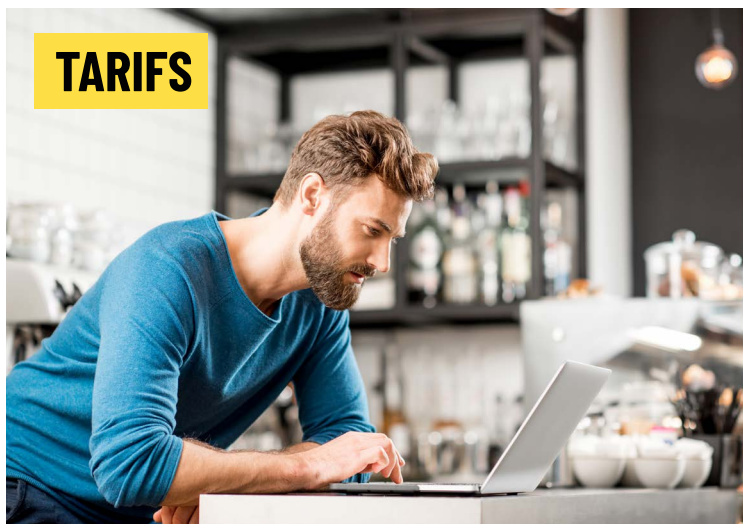
Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI

1

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Présentiel et Classe Virtuelle (en journée)

sap.creatifs.com

- **Individuel** : Présentiel et Visioconférence

acc10sapv.creatifs.com

**2**

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).

Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?
CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES

1

Contactez-nous !

Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller spécialisé en Entrepreneuriat** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

3

Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**