



Programme de formation.



LINKEDIN POUR ENTREPRENEURS

1 FORMAT D'APPRENTISSAGE

Intensif

Classe virtuelle



Démarrage tous les mois
Sur 3 jours

21H

→ **JE RÉSERVE MA PLACE**

OBJECTIFS

A l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Mettre en place des scénarios de prospection multi-canaux automatisés
- Maintenir un contact en continu avec votre audience
- Utiliser LinkedIn comme outil de croissance



PROGRAMME DE LA FORMATION

TOUR D'HORIZON DES FONCTIONNALITÉS DE LINKEDIN

- Créer et optimiser son profil LinkedIn
- Créer, développer, et enrichir sa page entreprise
- Créer et/ou rejoindre des groupes
- Comment fonctionne l'algorithme de LinkedIn
- Identifier les différents types de contenu (photo, vidéo, article, story, sondage, offre d'emploi...)
- Créer du contenu et être identifié comme un expert dans son secteur d'activité (rédaction de posts, création de visuels...)
- Paramétrage du compte LinkedIn
- Optimisation des fonctionnalités LinkedIn
- Initiation au SMO (Social Media Optimisation) pour exploiter le moteur de recherche LinkedIn
- Découvrir les fonctionnalités avancées des formules payantes (LinkedIn Premium)

IDENTIFIER LES BONNES CIBLES ET LES CONTACTER DE FAÇON EFFICACE

- Identifier vos prospects
- Définir votre persona
- Mettre en place une stratégie éditoriale : calendrier éditorial (quoi, quand, comment?), types de contenu, barrières à la consommation
- Envoyer des mails de prospection efficaces
- Optimiser la délivrabilité - éviter que vos messages passent inaperçus
- Développer sa marque employeur
- Optimiser ses recrutements et attirer les talents (Page carrières)
- Réaliser une veille sur son marché

UTILISER LA MESSAGERIE LINKEDIN

- Rédiger un message percutant
- Mettre en place un scénario automatisé
- Trouver les emails et enrichir votre base de prospection
- Les outils d'automatisation incontournables : Skrapp, Snov.io et PhantomBuster
- Messages automatisés avec ProspectIn
- Mettre en place une séquence multicanal avec Lemlist
- Savoir utiliser LinkedIn Sales Navigator

LES BASES DE LA PUBLICITÉ SUR LINKEDIN

- Configurer LinkedIn Ads
- Choisir ses objectifs et définir un budget
- Cibler une audience
- Lancer une campagne
- Analyser les résultats

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèse, des quiz
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

A destination des **chefs d'entreprise**

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur).



Cette formation est dispensée en classe virtuelle, vous devez disposer d'un ordinateur avec webcam (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 2 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer au maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

CERTIFICATION ICDL

La certification ICDL (International Computer Driving Licence) est **le standard mondial de la validation des compétences de base en informatique de gestion**, basé sur un référentiel de compétences commun. La Fondation ECDL France est l'organisme opérateur de la certification ICDL sur le territoire national.

La Certification ICDL est reconnue par la Commission Nationale de la Certification Professionnelle (CNCP) et est éligible au Compte Personnel Formation (CPF). La certification est proposée dans 171 pays, en 41 langues. On compte dans le monde 24 000 centres habilités pour le passage de la certification dont 700 en France.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

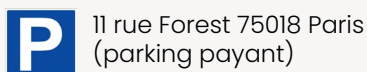
SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !
EN PASSANT PAR MON COMPTE FORMATION

1

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Classe Virtuelle

En journée sur 3 jours

ice.creactifs.com



2

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).

Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?
CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET DÉVELOPPEZ VOTRE ENTREPRISE !