



PROGRAMME DE FORMATION

Ouvrir un restaurant ou un bar

CHOISISSEZ LE FORMAT QUI VOUS CONVIENT LE MIEUX !

EN GROUPE

35h de formation en groupe avec des formateurs

LES +

- Un format intensif pour booster votre projet
- Un groupe réduit d'une dizaine de participants pour favoriser les échanges et le réseautage
- Des formateurs bienveillants, à votre écoute



Durée : sur une semaine continue en classe virtuelle
Démarrage tous les deux mois

À MON RYTHME

10h de formation en autonomie accompagné par un Mentor Expert

LES +

- Des supports de cours et outils pratiques à télécharger
- Des contenus vidéos, des témoignages
- 10 rendez-vous individuels avec un Mentor Expert (soit 10 x 1 heure)



Durée : sur 10 semaines en ligne, en individuel
Démarrage immédiat

OU

Accès à la plateforme de formation en ligne pendant 6 mois et la communauté des entrepreneurs CréActifs à vie

6 mois de suivi personnalisé post-formation
(6 rendez-vous individuels avec un Mentor Expert, soit 6 x 1 heure)

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de vous permettre d'acquérir **l'ensemble des connaissances nécessaires afin de créer puis de gérer une entreprise en restauration pérenne**, avec ou sans vente à emporter.

Chez CréActifs, toutes nos formations visent un maximum de mise en pratique, ainsi tout au long de votre formation vous mettrez en application toutes les notions abordées directement sur votre projet, quel que soit votre modèle de positionnement : de la restauration rapide ou conventionnelle, en passant par le classique bar-brasserie et les bars à thème (tapas, gaming, chats, etc.).

À l'issue de la formation, vous serez capable de :

- Définir le concept de votre bar / restaurant
- Choisir votre lieu d'implantation
- Rendre votre activité rentable
- Gérer votre bar / restaurant au quotidien
- Créer une stratégie pour acquérir et fidéliser vos clients
- Mettre en place les différentes réglementations et démarches administratives

PROGRAMME DE LA FORMATION

⬆ DÉTERMINER LE CONCEPT DE VOTRE BAR/RESTAURANT

Le choix du concept : créer une brasserie, un food truck ou un camion à pizza, un bar à tapas, un bar à vin, un bar à chats, un bar à jeux...

La réglementation du métier (les différents types de licences, permis d'exploitation, normes HACCP, Sacem...)

Les différents Business Models : restauration rapide, traditionnelle ou franchise
Créer sa première carte

⬆ ÉTUDIER SON MARCHÉ

Découvrir les tendances du marché de la restauration sédentaire et nomade

Trouver sa zone d'implantation stratégique / zone de chalandise

Les prix et marges pratiqués sur le marché
Les pratiques des concurrents

Le profil type de sa future clientèle

Le choix des fournisseurs

⬆ RÉALISER LES PREMIÈRES DÉMARCHES POUR OUVRIR SON BAR/RESTAURANT

Préparer l'acquisition : fonds de commerce et le bail commercial

Trouver un emplacement stratégique

Les différents modes d'exploitation : achat, cession ou location gérance

La valorisation

L'audit social

⬆ ASSURER LA RENTABILITÉ DE SON ACTIVITÉ ET ANALYSER SES PERFORMANCES ÉCONOMIQUES

Calculer ses premiers investissements (mobiliers de salle, vaisselle, cuisine, équipements, packaging, etc.)

Déterminer ses coûts de revient

Les indicateurs clés de la restauration

Gérer son besoin en fonds de roulement

Maîtriser les mécanismes de TVA et Facturation

Établir son prévisionnel financier

⬆ GÉRER SON RESTAURANT AU QUOTIDIEN

Équiper et organiser son espace de travail dans le respect des normes sanitaires

Optimiser son planning de réservations

Gestion du personnel (recrutement, gestion des extras et du turnover)

L'approvisionnement et la gestion des stocks

Tenir sa caisse et gérer les moyens de paiement (espèces, CB, titres restaurants, chèques)

⬆ ATTIRER ET FIDÉLISER SA CLIENTÈLE

Créer ses supports de communication grâce à des outils simples (carte de visite, carte de fidélité, menu, flyer, affiche...)

Récolter et gérer les avis avec Google My Business

Communiquer sur les réseaux sociaux (créer ses pages professionnelles sur Instagram, Facebook, etc. et développer sa communauté)

Gagner en visibilité sur internet (The Fork, Tripadvisor, Relations Presse)

Lancer des solutions pour la vente à emporter (Click & collect, Ubereats, Deliveroo, Just Eat).

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèses, des quiz
- 6h de suivi post-formation par un consultant en entrepreneuriat
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des **10 000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création restaurant ou de bar**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT



Que ce soit en groupe ou à votre rythme, vous bénéficiez de 6h de suivi personnalisé post-formation avec un consultant en Entrepreneuriat.

Pour les formations en groupe, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.



ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèses, outils, etc.)
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 6 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

10 000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **10 000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.



SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Si votre situation nécessite des aménagements spécifiques, n'hésitez pas à contacter notre référent handicap, Jules Dumas, par téléphone au **01 48 74 63 90** ou par mail à **contact@creactifs.fr**.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI

**1**

Choisissez le format de votre choix :

- **En groupe**
- **À mon rythme**

**2**

Cliquez sur « **Créer mon dossier d'inscription** ».

3

Cliquez sur « S'identifier avec FranceConnect » si vous êtes déjà inscrit(e).

Choisissez un compte (impots.gouv.fr, l'Assurance Maladie) pour vous connecter sur Mon Compte Formation. Si vous n'avez pas encore créé votre compte, cliquez sur « Création de compte », puis remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**

4

Cliquez à nouveau sur « Créer mon dossier d'inscription ».

5

Sous 48h, un conseiller formation prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?

CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS
FORMATION AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES

**1****Contactez-nous !**Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller formation** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.**3**Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**