



Formation
certifiante



PROGRAMME DE FORMATION

Devenir formateur indépendant

DEVENIR FORMATEUR : CONCEVEZ ET ANIMEZ VOS FORMATIONS

Formez-vous où vous voulez, quand vous voulez
et comme vous voulez !



EN GROUPE

56h de formation en groupe avec des formateurs

LES +

- Un format intensif pour booster votre projet
- Un groupe réduit d'une dizaine de participants pour favoriser les échanges et le réseautage
- Des formateurs bienveillants, à votre écoute



Durée : sur 8 jours continus en classe virtuelle
Département tous les deux mois



Accès à la plateforme de formation en ligne pendant 6 mois et la communauté
des entrepreneurs CréActifs à vie



6 mois de suivi personnalisé post-formation
(6 rendez-vous individuels avec un Mentor Expert, soit 6 x 1 heure)

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de vous permettre d'**appréhender les connaissances fondamentales afin de créer votre entreprise en tant que formateur indépendant.**

A l'issue de cette formation, vous devez être capable de :

- Concevoir une action de formation en phase avec les besoins des participants
- Connaître les techniques d'animation de groupe en intégrant les outils adaptés à la situation
- Mettre en place un dispositif d'amélioration continue basé sur l'évaluation des stagiaires
- Démarez, développez et gérez au quotidien votre activité de formateur indépendant

PROGRAMME DE LA FORMATION

INTRODUCTION

Présentation des 8 jours de formation
"Icebreaker" – tour de table des participants
Panorama des acteurs de la formation
Typologie des modalités de formation (synchrone : présentiel, visio, hybride, asynchrone : e-learning, blended learning)

CONCEVOIR UNE ACTION DE FORMATION

Psychologie de l'apprenant (courbe de l'oubli d'Ebbinghaus, capacité d'attention)
Définir les prérequis et le public cible
Créer un "Icebreaker" efficace
Concevoir des outils d'évaluation (satisfaction, compétences, à chaud et à froid)
Définir les objectifs sous forme de verbes d'action (outil taxonomie de bloom)
Définir le contenu et le déroulé et écriture d'un syllabus
Rédiger une feuille de route
Comprendre la méthode d'ingénierie pédagogique ADDIE
Création des supports de formation (structure des informations et clarté de la mise en page, points clés, couleurs et pictogrammes)

ANIMER UNE FORMATION

Structurer le début de séance : rappel des objectifs et du déroulé
Importance du storytelling
Mettre en place une pédagogie active
Animer un atelier et en tirer les conclusions avec les apprenants
Animation d'une formation de groupe vs individuel
Prendre la parole en public (respiration, voix, regard, déplacement, non verbal)
Assurer le suivi (se coordonner avec d'autres formateurs, fiche de suivi)
Organiser la clôture de la formation

ADOPTER UNE POSTURE DE FORMATEUR

Capter l'attention et la conserver
Impliquer les participants et les valoriser
Méthode SAVI
Gérer les conflits au sein du groupe

PROGRAMME DE LA FORMATION

LES OUTILS DU FORMATEUR 2.0

Les outils digitaux qui favorisent l'apprentissage (Kahoot, Klaxoon, Answergarden)
Gérer la communauté avec les groupes digitalisés (Whatsapp, Facebook)
Bonnes pratiques pour les formations en visio
Utilité des Learning Management System – LMS

GARANTIR LA QUALITÉ

Mettre en place une politique d'amélioration continue
Gérer les avis (collecte, traitement, application)
Maintenir la veille du secteur de la formation
Certification (Qualiopi, Datatock)
Préparer un environnement optimal : salle, équipement, confort

DÉFINIR ET POSITIONNER SON OFFRE DE FORMATION

Les business models de la formation : Formateur sous-traitant ou formateur indépendant/
organisme de formation & les sources de financement (fonds propres, CPF, le CPF de transition –
ex Fongecif, Pôle Emploi, CSP, financement entreprise, plan de formation, OPCO, PSE-PDV...)
Identifier ses expertises et les traduire en une offre de formation
Définir son positionnement (modalités de formation, pricing en fonction de la cible, envisager le
contenu gratuit)
Savoir vendre ses prestations en fonction des interlocuteurs (pitcher ses prestations et gérer
l'entretien de vente)
Proposer ses formations sur Mon Compte Formation et Carif-Oref

STATUTS JURIDIQUE, COMPTABILITÉ ET FINANCE

Se lancer en micro-entreprise ou en société
Choisir son régime de TVA et les démarches de non assujettissement
Le numéro de déclaration d'activité
Savoir rédiger un devis et une facture
Les aides à la création d'entreprise
Les bases de la comptabilité (bilan, compte de résultat, plan de trésorerie)
Calculer ses premières hypothèses de chiffre d'affaires
Définir ses ratios de pilotage (seuil de rentabilité, point mort)

DÉVELOPPER SON PORTEFEUILLE CLIENT PAR VISIBILITÉ

La communication et les réseaux sociaux pour trouver des clients (l'intérêt de la newsletter,
Youtube, Instagram, Google Ads).
LinkedIn : l'utilisation du réseau pour développer son activité de formateur
Adhérer à un réseau professionnel (Les Acteurs de la Compétence – ex FFP; ICPF)
Les plateformes de génération de prospects (MaFormation, IciFormation, KelFormation)

INTERVENTION D'UN EXPERT QUALIOPi – ICPF, QUALITÉ DE LA FORMATION PROFESSIONNELLE

Présentation de l'ICPF
Explication du référentiel Qualiopi et les étapes pour obtenir la certification
La place cruciale de la qualité dans les activités de formation



POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèses, des quiz
- 6h de suivi post-formation par un Mentor Expert
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des **10 000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

- Avoir au moins 3 années d'expérience professionnelle et un niveau d'étude équivalent à Bac+2 minimum
- Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

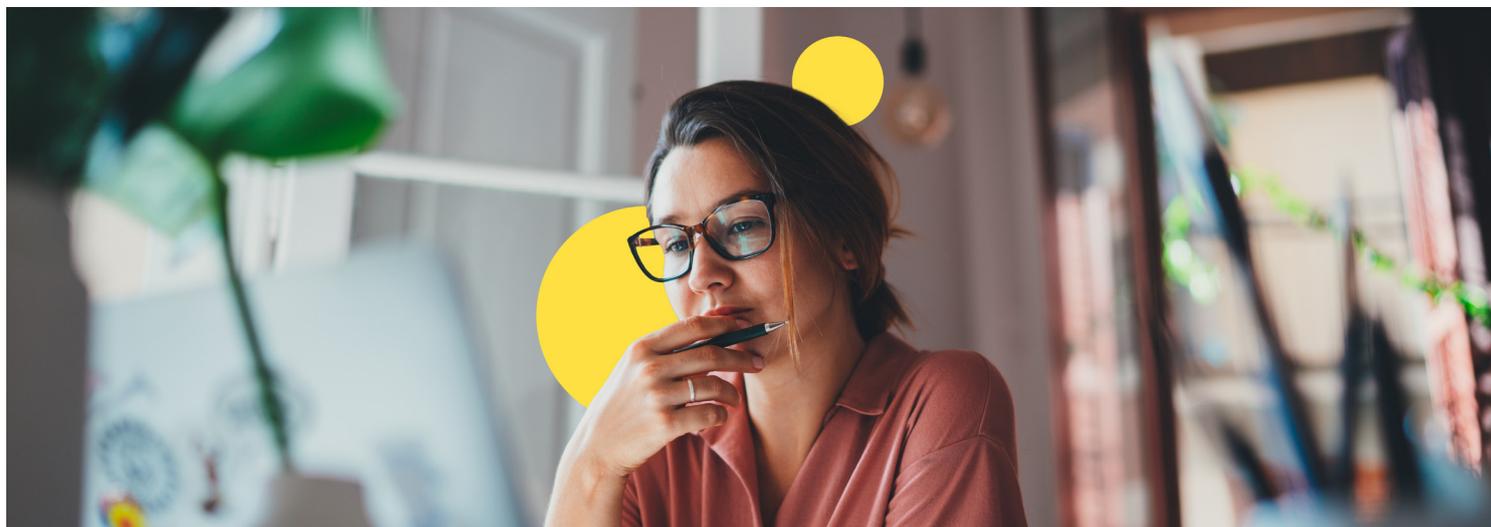
MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet.**

Les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration.**



ACCOMPAGNEMENT



Que ce soit en groupe ou à votre rythme, vous bénéficiez de 6h de suivi personnalisé post-formation avec un consultant en Entrepreneuriat.

Pour les formations en groupe, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.



ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèses, outils, etc.)
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 6 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

SANCTION DE LA FORMATION CERTIFICATION

Cette formation est sanctionnée par une **certification**, enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro RS5389.

Cette épreuve d'évaluation est composée :

- D'une étude de dossier professionnel présentant une action complète de formation
- De la réalisation d'une vidéo de 20 minutes de présentation d'une séquence de formation
- D'une soutenance orale du projet devant un jury professionnel (20 min de présentation et 20 min de questions/réponses)

CONDITIONS D'ACCÈS A L'EXAMEN :

Présentation de la pièce d'identité du candidat

Présentation de la convocation à l'épreuve d'évaluation



NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

10 000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **10 000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.



SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Si votre situation nécessite des aménagements spécifiques, n'hésitez pas à contacter notre référent handicap, Jules Dumas, par téléphone au **01 48 74 63 90** ou par mail à **contact@creactifs.fr**.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !
1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI**1**

Choisissez le format de votre choix :

- **En groupe**

**2**

Cliquez sur « **Créer mon dossier d'inscription** ».

3

Cliquez sur « S'identifier avec FranceConnect » si vous êtes déjà inscrit(e).

Choisissez un compte (impots.gouv.fr, l'Assurance Maladie) pour vous connecter sur Mon Compte Formation. Si vous n'avez pas encore créé votre compte, cliquez sur « Création de compte », puis remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**

4

Cliquez à nouveau sur « Créer mon dossier d'inscription ».

5

Sous 48h, un conseiller formation prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?

CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS
FORMATION AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET DEVEZ FORMATEUR !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES



1

Contactez-nous !

Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller formation** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

3

Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET DEVEZ FORMATEUR !**