



Programme de formation certifiante.

Cette offre de formation
est éligible à

**MON
COMPTE
FORMATION**

moncompteformation.gouv.fr



**DEVENIR FORMATEUR : CONCEVEZ
ET ANIMEZ VOS FORMATIONS**

Devenir formateur indépendant.

Le parcours de formation qui vous aide à atteindre vos objectifs !

Intensif (Présentiel ou classe virtuelle)

56H

56H de formation
en groupe

6 MOIS d'accompagnement
individuel

6 MOIS d'accès à la
plateforme CréActifs



Démarrage
tous les 2 mois

→ **JE RÉSERVE MA PLACE**

DEVENEZ FORMATEUR INDÉPENDANT EN 6 MOIS !

FORMAT INTENSIF :

Début de formation



Mois 1

Accès à la
plateforme
en ligne
CréActifs

Cette interface accessible
24h/24 contient :

Mois 2

Mois 3

Mois 4

Mois 5

Mois 6

- ✓ Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- ✓ Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- ✓ Des activités interactives
- ✓ Des quiz
- ✓ Le réseau des entrepreneurs CréActifs
- ✓ Une hotline pour poser toutes vos questions (réponse garantie sous 24h)
- ✓ Des contenus de formation complémentaires



POUR LE FORMAT INDIVIDUEL

- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de vous permettre d'**appréhender les connaissances fondamentales afin de créer votre entreprise en tant que formateur indépendant.**

A l'issue de cette formation, vous devez être capable de :

- Concevoir une action de formation en phase avec les besoins des participants
- Connaître les techniques d'animation de groupe en intégrant les outils adaptés à la situation
- Mettre en place un dispositif d'amélioration continue basé sur l'évaluation des stagiaires
- Démarrer, développer et gérez au quotidien votre activité de formateur indépendant

PROGRAMME DE LA FORMATION

INTRODUCTION

- Présentation des 8 jours de formation
- "Icebreaker" - tour de table des participants
- Panorama des acteurs de la formation
- Typologie des modalités de formation (synchrone : présentiel, visio, hybride, asynchrone : e-learning, blended learning)

CONCEVOIR UNE ACTION DE FORMATION

- Psychologie de l'apprenant (courbe de l'oubli d'Ebbinghaus, capacité d'attention)
- Définir les prérequis et le public cible
- Créer un "Icebreaker" efficace
- Concevoir des outils d'évaluation (satisfaction, compétences, à chaud et à froid)
- Définir les objectifs sous forme de verbes d'action (outil taxonomie de bloom)
- Définir le contenu et le déroulé et écriture d'un syllabus
- Rédiger une feuille de route
- Comprendre la méthode d'ingénierie pédagogique ADDIE
- Création des supports de formation (structure des informations et clarté de la mise en page, points clés, couleurs et pictogrammes)

ANIMER UNE FORMATION

- Structurer le début de séance : rappel des objectifs et du déroulé
- Importance du storytelling
- Mettre en place une pédagogie active
- Animer un atelier et en tirer les conclusions avec les apprenants
- Animation d'une formation de groupe vs individuel
- Prendre la parole en public (respiration, voix, regard, déplacement, non verbal)
- Assurer le suivi (se coordonner avec d'autres formateurs, fiche de suivi)
- Organiser la clôture de la formation

SUITE PROGRAMME DE LA FORMATION

⬆️ ADOPTER UNE POSTURE DE FORMATEUR

- Capturer l'attention et la conserver
- Impliquer les participants et les valoriser
- Méthode SAVI
- Gérer les conflits au sein du groupe

⬆️ LES OUTILS DU FORMATEUR 2.0

- Les outils digitaux qui favorisent l'apprentissage (Kahoot, Klaxoon, Answergarden)
- Gérer la communauté avec les groupes digitalisés (Whatsapp, Facebook)
- Bonnes pratiques pour les formations en visio
- Utilité des Learning Management System - LMS

⬆️ GARANTIR LA QUALITÉ

- Mettre en place une politique d'amélioration continue
- Gérer les avis (collecte, traitement, application)
- Maintenir la veille du secteur de la formation
- Certification (Qualiopi, Datatock)
- Préparer un environnement optimal : salle, équipement, confort

⬆️ DÉFINIR ET POSITIONNER SON OFFRE DE FORMATION

- Les business models de la formation : Formateur sous-traitant ou formateur indépendant/organisme de formation & les sources de financement (fonds propres, CPF, le CPF de transition - ex Fongecif, Pôle Emploi, CSP, financement entreprise, plan de formation, OPCO, PSE-PDV...)
- Identifier ses expertises et les traduire en une offre de formation
- Définir son positionnement (modalités de formation, pricing en fonction de la cible, envisager le contenu gratuit)
- Savoir vendre ses prestations en fonction des interlocuteurs (pitcher ses prestations et gérer l'entretien de vente)
- Proposer ses formations sur Mon Compte Formation et Carif-Oref

⬆️ STATUTS JURIDIQUES, COMPTABILITÉ ET FINANCE

- Se lancer en micro-entreprise ou en société
- Choisir son régime de TVA et les démarches de non assujettissement
- Le numéro de déclaration d'activité
- Savoir rédiger un devis et une facture
- Les aides à la création d'entreprise
- Les bases de la comptabilité (bilan, compte de résultat, plan de trésorerie)
- Calculer ses premières hypothèses de chiffre d'affaires
- Définir ses ratios de pilotage (seuil de rentabilité, point mort)

⬆️ DÉVELOPPER SON PORTEFEUILLE CLIENT PAR LA VISIBILITÉ

- La communication et les réseaux sociaux pour trouver des clients (l'intérêt de la newsletter, Youtube, Instagram, Google Ads).
- LinkedIn : l'utilisation du réseau pour développer son activité de formateur
- Adhérer à un réseau professionnel (Les Acteurs de la Compétence - ex FFP ; ICPF)
- Les plateformes de génération de prospects (MaFormation, IciFormation, KelFormation)

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèse, des quiz
- Accompagnement individuel par un consultant en entrepreneuriat
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Intervention de professionnels du secteur
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

- Avoir un **projet de création d'une entreprise comme formateur**
- Avoir au moins 3 années d'expérience professionnelle / Niveau d'étude : Bac +2 min.
- Bon niveau rédactionnel et capacité à s'exprimer à l'oral
- Expertise dans son domaine d'activité (Ressources humaines, vente, langues, management...)
- Maîtrise des outils bureautiques



MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Afin de maximiser vos chances de réussite, pour la formation en intensif, vous bénéficiez de **6 heures d'accompagnement individuel étalées sur 6 mois**.

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèse, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 6 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

SANCTION DE LA FORMATION



Cette formation est sanctionnée par une **épreuve d'évaluation**, enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro RS5389.

Cette épreuve d'évaluation est composée :

- D'une étude de dossier professionnel présentant une action complète de formation
- De l'étude d'une vidéo de 20 minutes de présentation d'une séquence de formation
- D'une soutenance orale du projet devant un jury professionnel (20 min de présentation et 20 min de questions/réponses)

CONDITIONS D'ACCES A L'EXAMEN :

Présentation de la pièce d'identité du candidat
Présentation de la convocation à l'épreuve d'évaluation

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

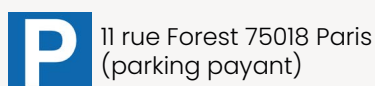
SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !
1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI**1**

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Présentiel et Classe Virtuelle (en journée)
df8.creatifs.com

**2**

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).
Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**,
cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?
CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES

1

Contactez-nous !

Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller spécialisé en Entrepreneuriat** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

3

Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**