



Programme de formation.

PITCHER SON PROJET D'ENTREPRISE

2 FORMATS DIFFÉRENTS

Intensif

28H

Présentiel ou classe virtuelle



Démarrage tous les 2 mois

[→ JE RÉSERVE MA PLACE](#)

Individuel

5H OU 10H

Présentiel ou visioconférence

Démarrage possible
à tout moment[→ JE RÉSERVE MA PLACE](#)

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de vous permettre de maîtriser la présentation de votre entreprise afin de **pouvoir pitcher votre projet et de convaincre vos interlocuteurs.**

A l'issue de cette formation, vous devrez être capable de :

- Convaincre votre banquier, investisseurs ou Business Angels (pour ouvrir un compte, obtenir un financement, etc.)
- Faire adhérer votre auditoire lors d'un concours
- Attiser la curiosité des prospects
- Trouver vos premiers fournisseurs
- Connaître les techniques de prise de parole en public pour être plus à l'aise
- Construire un support de présentation impactant pour votre pitch
- Gérer toutes les situations d'après pitch

PROGRAMME DE LA FORMATION

⬆️ L'AVANT PITCH : SE PRÉPARER EN TANT QUE (FUTUR) ENTREPRENEUR

Clarifier son projet d'entreprise : le maîtriser pour le pitcher
Définir sa proposition de valeur
Travailler son storytelling
Identifier la personnalité de son interlocuteur et s'y adapter (vulgarisation du langage, termes techniques, etc.) – Outil DISC
Gérer son stress

⬆️ LES TECHNIQUES DE PRISE DE PAROLE EN PUBLIC

La respiration
La voix et les silences
Le regard
Le corps et la communication non verbale
Le rythme du discours
Exercices de mise en pratique

⬆️ COMMENT PRÉPARER SON PITCH

Le pitch en ligne : présenter son projet en quelques lignes ou en vidéo (crowdfunding, réseaux sociaux, etc.)
Comprendre et maîtriser les différents types de pitch

- L'elevator pitch
- Le pitch auprès du banquier et investisseurs
- Le pitch auprès des futurs associés potentiels
- Le pitch auprès des fournisseurs
- Le pitch à l'occasion d'un concours

L'accroche, où comment capter votre auditoire

Définir le plan et le contenu de son pitch (vous, le projet, l'avancement, le marché, les clients, la stratégie, les besoins, etc.)

La pertinence du support de présentation
La gestion du temps

⬆️ L'APRÈS PITCH

Répondre aux interrogations et aux questions pièges
Gérer les situations déstabilisantes et objections
Récupérer des feed-back et s'en servir pour s'améliorer

⬆️ ATELIER ET MISE EN SITUATION

Au cours de la formation, vous travaillerez sur votre Elevator pitch et votre pitch Deck pour le présenter, comme en situation réelle, aux autres candidats et à un jury composé du formateur et des conseillers en entrepreneuriat CréActifs.

ZOOM SUR LES SPÉCIFICITÉS DU FORMAT INDIVIDUEL

- **Flexibilité sur les thématiques :** définissez conjointement avec le consultant/formateur les thématiques que vous souhaitez aborder
- **Rythme sur mesure :** accompagnement à la carte, personnalisé et à votre rythme



POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèses, des quiz
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des **8000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation...)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création d'entreprise**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)



Pour les classes virtuelles : vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet**.

Même en Classe Virtuelle, les maîtres mots sont **l'interaction, la participation et la démonstration**.



ACCOMPAGNEMENT-SUIVI

Afin de maximiser vos chances de réussite, pour les formations en **Présentiel et en Classe Virtuelle**, vous bénéficiez d'un accompagnement personnalisé avec un consultant pendant toute la durée de votre formation.

Pour les classes virtuelles, un référent technique est à votre disposition pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de l'application).

SOS

INTERVENANTS



Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèses, outils, etc.)
- Des activités interactives
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible pendant 2 mois.

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

ACQUISITION DES COMPÉTENCES



Afin d'**attester de votre montée en compétences** et de l'acquisition de vos connaissances, des exercices, études de cas et/ou oraux en lien avec votre projet sont réalisés tout au long et à la fin de la formation.

Après réalisation d'un test d'évaluation, une **attestation d'acquisition de compétences** vous sera remise en fin de formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur**. Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue **un rôle essentiel dans la réussite de leurs projets**.

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

+ 8000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **8000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs**.

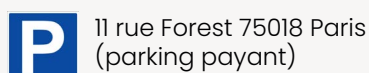
SITUATION DE HANDICAP

En cas de **situation de handicap nécessitant des adaptations spécifiques**, n'hésitez pas à contacter notre référente handicap, Caroline Bories.

N°tel : **01 48 74 63 90** ou mail : **contact@creactifs.fr**

ACCÈS

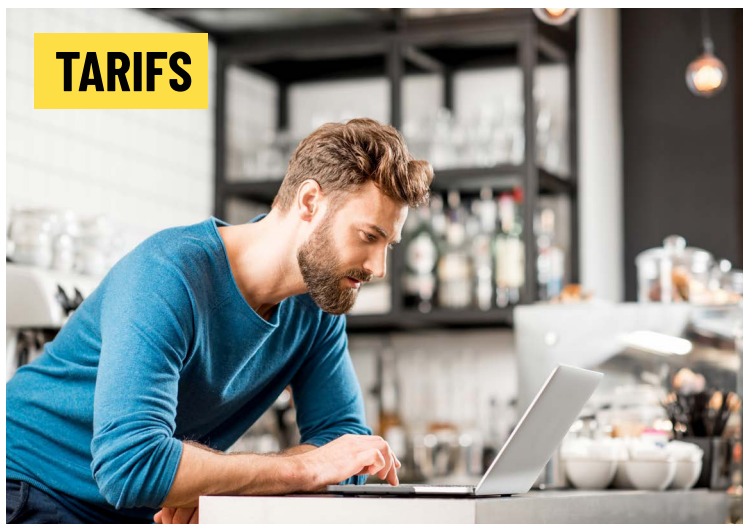
Les formations en présentiel ont lieu au **9 rue de Saint-Pétersbourg 75008 Paris**.



Nos locaux sont **accessibles aux Personnes à Mobilité Réduite**.

Pour les classes virtuelles, vous pouvez vous connecter partout en France, y compris dans les DROM-COM et aussi à l'international.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles
sur notre site internet :
www.creactifs.com

Formations éligibles à une prise
en charge dans **99%** des cas

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !
1. VOUS ÊTES SALARIÉ OU DEMANDEUR D'EMPLOI**1**

Cliquez sur le format de votre choix :

- **Intensif** : Présentiel et Classe Virtuelle (en journée)
pitch.creatifs.com
- **Individuel** : Présentiel et Visioconférence
acc10pitchv.creatifs.com

**2**

Cliquez sur « **S'inscrire à cette session** ».

3

Cliquez sur « **Connexion** » si vous êtes déjà inscrit(e).
Si **vous n'avez pas encore créé votre compte**, cliquez sur « **S'inscrire** », puis :

- Remplissez le formulaire avec votre **numéro de sécurité sociale**
- Saisissez **vos heures de DIF** le cas échéant

4

Validez votre dossier d'inscription.

5

Sous 48h, un conseiller en Entrepreneuriat prend contact avec vous par téléphone pour réaliser un **diagnostic personnalisé et valider votre inscription**.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de nous assurer que le **parcours de formation** est **adapté à vos besoins**.

6

Acceptez la formation.

UNE QUESTION ?
BESOIN D'AIDE ?
CONTACTEZ NOS
CONSEILLERS EN
ENTREPRENEURIAT AU
01 48 74 63 90

DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

2. VOUS ÊTES EN CONTRAT DE SÉCURISATION PROFESSIONNELLE (CSP), PLAN DE DÉPART VOLONTAIRE (PDV), PLAN DE SAUVEGARDE DE L'EMPLOI (PSE) OU VOUS RÉGLEZ EN FONDS PROPRES

**1****Contactez-nous !**Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**Par mail : **contact@creactifs.fr**

Nous vous apportons une réponse sous 48h !

2Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller spécialisé en Entrepreneurat** par téléphone ou en face à face.L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.**3**Recevez une proposition de parcours de formation adapté **dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.**DÉMARREZ VOTRE FORMATION ET CRÉEZ VOTRE ENTREPRISE !**