

**Formation  
certifiante**

## PROGRAMME DE FORMATION

# Accompagner et conseiller les créateurs d'entreprise



Vous accompagnez les porteurs de projet ou souhaitez le faire ?  
Vous êtes au bon endroit !

### Choisissez le format qui vous convient le mieux



#### FORMULE MIXTE

*Une formule axée sur la mise en situation et l'entraînement*

- 14 heures (soit 2 jours) en groupe, en classe virtuelle

- + 35 heures de formation en autonomie, e-learning, accessible à vie
- + 2 heures d'examen
- + 5 heures d'accompagnement individuel post-formation

ou



#### FORMULE À MON RYTHME

*Avancez et apprenez à votre rythme, selon vos disponibilités*

- 35 heures de formation en autonomie, e-learning, accessible à vie

- + 5 heures d'accompagnement individuel
- + 2 heures d'examen
- + 5 heures d'accompagnement individuel post-formation

*Depuis 2010, CréActifs maximise les chances de réussite des Créateurs, Repreneurs et Chefs d'Entreprise en formant les conseillers en création d'entreprise.*

## POINTS FORTS

- Une formation axée sur les connaissances et les compétences recherchées dans le secteur de l'accompagnement à l'entrepreneuriat
- Plus de 500 consultants formés dans l'accompagnement des porteurs de projet (France Travail, Ministère des armées, ...)
- Une méthode d'accompagnement à la création d'entreprise éprouvée auprès de **25 000** entrepreneurs depuis 2010
- Une formation-action conçue sur les principes de la pédagogie active : études de cas/cas pratiques tiré(e)s du monde professionnel, mises en pratique issus de la réalité du métier, feedback, échanges, conseils et quick wins à appliquer immédiatement
- Profitez de la puissance du collectif en rejoignant une communauté de conseillers : échangez librement, posez vos questions à tout moment, et laissez les membres de la communauté vous apporter leurs réponses
- Des consultants-formateurs experts, issus du domaine de l'accompagnement

## PUBLIC CIBLE

Toute personne qui **informe** et **accompagne** des porteurs de projet de création d'entreprise souhaitant élargir son champ de compétences et de connaissances entrepreneuriales :  
conseillers en création d'entreprise, conseillers RH, conseillers en évolution/transition/insertion professionnelle, consultants/formateurs/coachs indépendants en création d'entreprise, conseillers clientèle professionnels (secteur bancaire)

## PRÉ-REQUIS

- Avoir minimum 2 ans d'expérience et/ou être titulaire d'un bac+2 (niveau 5)
- Maîtriser les outils bureautiques



Vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

## OBJECTIF

Cette formation a pour objectif de vous apporter les connaissances et les compétences nécessaires pour accompagner et conseiller un porteur de projet, en appliquant notre méthodologie d'accompagnement à la création d'entreprise.



## PROGRAMME DE LA FORMATION

- ⤴ **SAVOIR EFFECTUER UN DIAGNOSTIC APPROFONDI DE L'ÉTAT D'AVANCÉE DU PROJET ENTREPRENEURIAL**

Méthodologie d'accompagnement à la création d'entreprise  
L'entretien diagnostique  
L'adéquation Porteur/Projet/Compétences  
Evaluer la cohérence et la maturité et la faisabilité d'un projet de création d'entreprise  
**Outil : diagnostic projet entrepreneurial**
- ⤴ **ETRE CAPABLE DE VALIDER LA FAISABILITÉ D'UN PROJET DE CRÉATION D'ENTREPRISE**

Les différentes dimensions de l'étude de marché :

  - L'analyse de l'offre (concurrents, fournisseurs, intermédiaires)
  - L'analyse de la demande (besoins et attentes des clients // étude quantitative et qualitative)
  - L'analyse de l'environnement (PESTEL, SWOT)

Les sources d'informations incontournables (Insee, BPI, études institutionnelles)  
**Outil : trame complète et expliquée pour réaliser une étude de marché**
- ⤴ **CONSEILLER LE PORTEUR DE PROJET DANS LA RÉALISATION DE SON BUSINESS MODEL**

Le modèle économique  
Les différentes dimensions du modèle économique  
Analyse des principaux modèles de business model  
Le business model canvas  
**Outil : matrice business model canvas**
- ⤴ **SENSIBILISER ET ET CONSEILLER LE PORTEUR DE PROJET DANS LA RÉALISATION DE SON BUSINESS PLAN**

Les enjeux du business plan dans une démarche de création d'entreprise  
Le contenu du business plan  
Conseils pratiques de rédaction  
La stratégie commerciale  
La stratégie financière (le montage financier : plan de financement (évaluation des besoins et des ressources de départ), compte de résultat (hypothèses de CA et charges prévisionnelles), plan de trésorerie (construire une prévision de trésorerie à partir d'une prévision d'activité)  
**Outils : trame complète et expliquée pour rédiger un business plan, trame complète et expliquée pour accompagner la réalisation d'un prévisionnel financier**
- ⤴ **INFORMER ET CONSEILLER LE PORTEUR DE PROJET DANS SA RECHERCHE DE PARTENAIRES FINANCIERS ET LES DISPOSITIFS D'AIDES À LA CRÉATION ET À LA REPRISE D'ENTREPRISE**

Panorama des aides (l'ACRE, les aides financières France Travail)  
Panorama des modalités de financement  
Les financements "classiques" (prêts bancaires, prêts d'honneurs, ...)  
Les autres financements (financement participatif, ...)  
Le microcrédit  
Panorama des réseaux dédiés aux financements des entreprises  
**Découvrez les conseils du leader du financement participatif Ulule**
- ⤴ **CONSEILLER LE PORTEUR DE PROJET SUR LA FORME JURIDIQUE LA PLUS ADÉQUATE À SON PROJET, SA SITUATION PERSONNELLE ET SES PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION**

Entreprendre seul ou s'associer  
Panorama des statuts juridiques (SARL, EURL, SAS, SASU, l'EI, micro-entreprise)  
Les différents régimes sociaux et fiscaux  
La protection du dirigeant (retraite, santé, mutuelle, prévoyance)  
Les avantages et inconvénients des différents statuts du dirigeant (Travailleur Non Salarié – TNS, Assimilé Salarié...)  
Les critères de choix de la forme juridique  
Les formalités  
**Outil : valider le statut juridique adapté à un projet à l'aide du diagnostic en ligne CréActifs**

## VOTRE ESPACE EN LIGNE

Vous bénéficiez d'un espace en ligne qui vous est dédié, accessible en illimité 24h/24 et 7j/7 depuis votre ordinateur, tablette ou téléphone portable. Accédez à :

- Vos supports de cours
- +50 capsules vidéos
- Des outils, fiches synthèses, livrets, ... à consulter et/ou à télécharger
- Aux dernières actualités sur l'entrepreneuriat (statuts juridiques, réglementation métier, ...)
- Des cours en live et disponibles en replay
- Un réseau de professionnels de l'accompagnement



## RESEAU



En participant à cette formation vous intégrez un réseau de professionnels de l'accompagnement.

Profitez de la puissance du collectif : échangez librement, posez vos questions à tout moment, et laissez les membres de la communauté vous apporter leurs réponses !

## SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Si votre situation nécessite des aménagements spécifiques (pédagogiques, matériels, techniques ou humains), n'hésitez pas à contacter notre référent handicap, par téléphone au **01 48 74 63 90** ou par mail à **contact@creactifs.fr**.

## SANCTION DE LA FORMATION - CERTIFICATION

Cette formation prépare à la certification Accompagner et conseiller les créateurs d'entreprise enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro **RS6556** par CréActifs.



Modalités et déroulé des épreuves d'évaluation :

- Un oral sous forme d'une mise en situation professionnelle fictive portant sur l'accompagnement et le conseil d'un créateur d'entreprise..
- La remise d'un compte rendu d'entretien écrit.

## MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

**Modalités d'accès** : voir page suivante.

**Délais d'accès** : de 48 heures à 2 mois en fonction du financement.

## UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE ! QUELLE QUE SOIT VOTRE SITUATION ET VOTRE FINANCEMENT

**1**

### Contactez-nous !

- Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**
  - Par mail : [caroline.bories@creactifs.fr](mailto:caroline.bories@creactifs.fr)
  - Ou prenez directement [rendez-vous](#) avec un conseiller formation par téléphone.
- Nous vous apportons une réponse sous 24h à 48h !

**2**

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller formation** par téléphone.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

**3**

Vous recevez une proposition de parcours de formation adapté à votre situation ainsi que les éléments nécessaires pour **finaliser votre inscription dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.

**4**

## DÉMARREZ VOTRE FORMATION !