Formation certifiante

Cette offre de formation est éligible à MON COMPTE FORMATION moncompteformation.gouv.fr

PROGRAMME DE FORMATION

Élaborer le budget de sa TPE/PME

⚡ Formation Essentielle

✅ **Inclus :**

- **20h** de formation
- **30h** d'accès à nos masterclass thématiques

💪 Les avantages

- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Ateliers de groupe pour favoriser les échanges et le réseautage
- Des formateurs-entrepreneurs bienveillants, à votre écoute
- Des supports de cours et outils pratiques à télécharger et à conserver
- Accès à vie à la plateforme

➕

ACCÈS À VIE À LA COMMUNAUTÉ CRÉACTIFS :
+ 35 000 entrepreneurs qui avancent ensemble.

Accédez à nos groupes privés par thématiques / secteurs d'activité pour poser vos questions, trouver des partenaires, obtenir des retours concrets et ne plus entreprendre seul(e).

ACCÈS AUX MASTERCLASS CRÉACTIFS :
Gardez toujours une longueur d'avance.

Bénéficiez d'invitations exclusives à nos masterclass sur toutes les thématiques clés de l'entrepreneuriat : offre, statut juridique, prévisionnel, communication, IA, trésorerie…

OBJECTIFS

Cette formation a pour objectif de vous permettre de construire un budget prévisionnel fiable et cohérent, afin de mieux piloter votre activité, d'anticiper vos besoins financiers et de sécuriser vos décisions de gestion.

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Estimer les revenus prévisionnels de votre activité.
- Identifier et chiffrer les charges et dépenses liées à votre activité.
- Évaluer les investissements nécessaires et les besoins de financement associés.
- Construire un prévisionnel de trésorerie pour anticiper les décalages financiers.
- Établir un compte de résultat prévisionnel cohérent avec votre projet.
- Élaborer un budget prévisionnel clair et utile pour piloter et présenter votre activité.

PROGRAMME DE LA FORMATION

RECETTES ET REVENUS PRÉVISIONNELS

- Identifier les différentes sources de revenus de l'activité.
- Distinguer chiffre d'affaires, marges et autres produits.
- Recueillir les données commerciales utiles à la prévision.
- Intégrer les éléments de saisonnalité, de volume et de prix

CHARGES ET DÉPENSES PRÉVISIONNELS

- Identifier les charges fixes et variables de l'activité.
- Recenser les achats, fournitures, charges externes et dépenses exceptionnelles
- Chiffrer les frais de personnel, impôts et taxes.
- Vérifier la cohérence entre niveau d'activité et niveau de charges

INVESTISSEMENTS ET BESOINS DE FINANCEMENT

- Identifier les investissements nécessaires à l'activité et leur impact sur l'exploitation.
- Distinguer investissement, charge et impact sur la trésorerie.
- Comprendre les principes d'emprunt, de remboursement et d'amortissement.
- Déterminer les besoins de financement les plus adaptés au projet

PRÉVISIONNEL DE TRÉSORERIE

- Identifier les encaissements et décaissements à prévoir
- Intégrer les délais de paiement clients et fournisseurs.
- Prendre en compte les mouvements de stocks dans les prévisions.
- Anticiper les tensions de trésorerie et les besoins de couverture.

COMPTE DE RÉSULTAT PRÉVISIONNEL ET PLAN DE TRÉSORERIE

- Organiser les données nécessaires à la construction des tableaux prévisionnels.
- Construire un compte de résultat prévisionnel cohérent.
- Élaborer un plan de trésorerie mensuel et annuel.
- Vérifier et ajuster la cohérence des prévisions financières.

BUDGET PRÉVISIONNEL, PILOTAGE, PRÉSENTATION DE SON ACTIVITÉ ET FACTURATION ÉLECTRONIQUE

- Consolider les données issues du compte de résultat et de la trésorerie.
- Structurer un budget prévisionnel clair et cohérent.
- Identifier et interpréter les équilibres budgétaires et les points de vigilance.
- Présenter le budget et les solutions de financement adaptées.
- Appliquer les règles de facturation : mentions obligatoires, facturation électronique

70 % DES ENTREPRENEURS ONT CONSTRUIT LEUR PARCOURS DE FORMATION SUR-MESURE

Les exemples des parcours les plus choisis par nos entrepreneurs :

Parcours 1

🤖 Piloter et Booster son activité avec l'IA

Piloter votre activité avec précision tout en automatisant certaines tâches grâce à l'IA.

OU

Parcours 2

🌐Piloter et Trouver ses premiers clients

Structurez votre gestion et utilisez les Réseaux Sociaux pour vous faire connaître et développer votre clientèle.

OU

Parcours 3

💻 Piloter et Se développer en ligne

Alliez maîtrise financière et stratégie webmarketing pour développer votre chiffre d'affaires.

QUELS SONT LES AVANTAGES DE CES PARCOURS SUR-MESURE ?

→ **Plus de compétences** pour votre projet
→ **Un parcours adapté** à votre profil et à votre projet
→ Une utilisation optimisée de votre **budget CPF**
→ **Davantage d'heures d'accompagnement** avec nos experts

POINTS FORTS

Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, des fiches synthèses, des quiz
Suivi post-formation par un formateur expert / formateur référent
Mise en pratique immédiate sur votre projet
Adhésion à la Communauté des **35 000 entrepreneurs** CréActifs (rencontres, mises en relation…)

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Cette formation s'adresse aux dirigeants et créateurs d'entreprise souhaitant acquérir des compétences en gestion budgétaire.

Pour suivre cette formation vous devez :

- Disposer d'une expérience professionnelle de 3 ans minimum
- Être familier avec l'utilisation des outils bureautiques (traitement de texte, traitement des images, navigation internet, tableur)
- Être à l'aise dans le rédactionnel et le traitement de données chiffrées

Vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion internet haut-débit

ACCOMPAGNEMENT PEDAGOGIQUE & SUPPORT TECHNIQUE

Profitez d'**ateliers de groupe en classes virtuelles avec un formateur**. De plus, en complément de vos rendez-vous avec votre formateur, vous serez **accompagné par un chargé de relation client** afin de vous aider à avancer et vous permettre de tirer profit au maximum de votre formation.

Enfin, une **assistance technique** est accessible par email (réponse sous 24h) pour vous accompagner à n'importe quel moment en cas de besoin (aide à la connexion et à la prise en main de la plateforme e-learning).

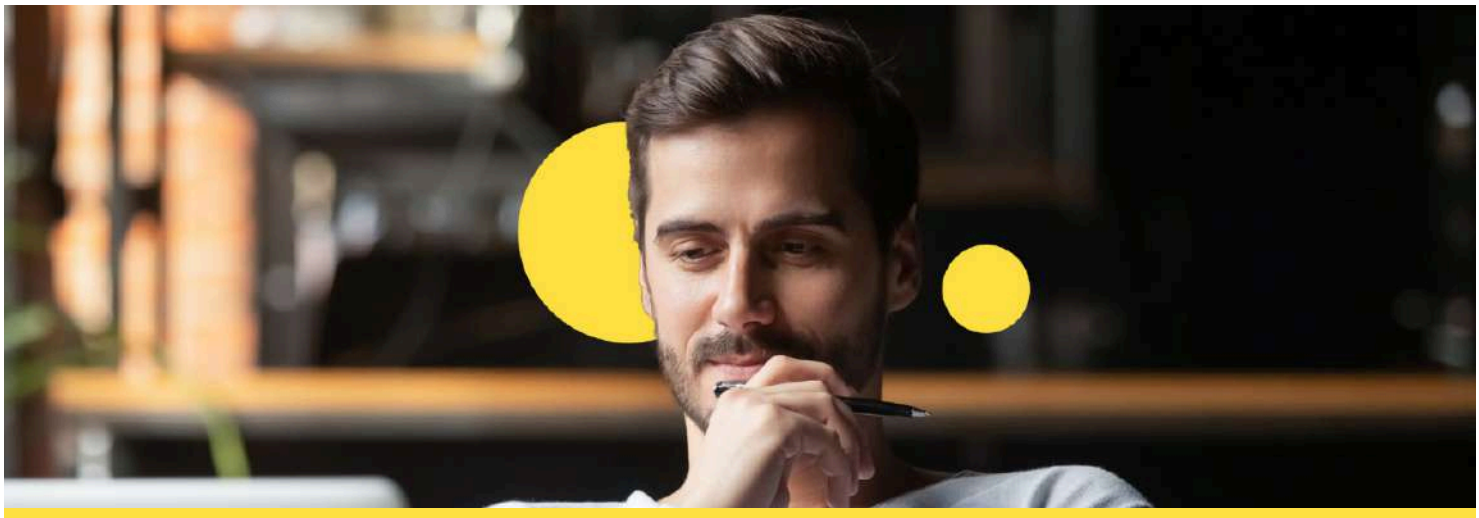
DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Afin de tirer un maximum profit de nos formations, il est essentiel que vous entrepreniez des **démarches individuelles** pour **avancer dans votre projet** et appliquer le plan d'action élaboré au cours de la formation.

NOS CONVICTIONS

Chez CréActifs, nous sommes convaincus que **tout le monde peut être entrepreneur.** Nous pensons également que la formation des futurs entrepreneurs joue un **rôle essentiel dans la réussite de leurs projets.**

Selon nous, il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !



> Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.

CréActifs s'attache à créer entre les entrepreneurs des conditions favorables aux échanges vous amenant à **challenger et affiner votre projet.**

Les maîtres mots sont l'interaction, la participation et la démonstration.

ESPACE PERSONNEL CRÉACTIFS

Vous bénéficiez d'une **interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :

- Vos supports de cours (vidéos, textes, exercices, questions de réflexion, podcasts, etc.)
- Des documents supports téléchargeables (fiches synthèses, outils, etc.)
- Des quiz
- Notre communauté d'entrepreneurs

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible en illimité.

INTERVENANTS

Nos Consultants-formateurs sont **eux-mêmes Entrepreneurs** et sont avant tout passionnés par l'entrepreneuriat.

Ils sont spécialisés dans leurs domaines d'intervention respectifs et sont formés à la **transmission du savoir**. Leur complémentarité et leur **expérience entrepreneuriale allant de 4 à 40 ans** garantissent la qualité absolue de nos formations.

SANCTION DE LA FORMATION - CERTIFICATION

Cette formation vous prépare à la certification *Elaboration du budget d'une TPE-PME*, enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro RS5994 par CréActifs.

Modalités et déroulé des épreuves évaluation

- Etude de cas pratique réelle avec remise d'un rapport écrit portant sur l'élaboration du budget de l'entreprise de l'apprenant.
- Présentation du budget élaboré au cours d'une soutenance orale devant un jury professionnel (10 minutes présentation, 10 minutes Q/R).

Objectifs de la certification

Cette certification permet de valider les compétences acquises en termes d'élaboration d'un budget TPE/PME, afin d'apporter aux dirigeants et créateurs d'entreprises concernés une analyse et compréhension de leurs activités par rapport à leurs impacts financiers. Le budget dépasse l'outil de visualisation des dépenses et des entrées par rapport à un service ou un projet, il est aussi un outil de pilotage, un outil de vulgarisation des chiffres souvent difficiles à interpréter pour une meilleure compréhension et une meilleure communication auprès des différentes parties prenantes.

SANCTION DE LA FORMATION - CERTIFICATION

Compétences visées par la certification

- **C1.** Définir et mesurer les entrées financières liées à une organisation cible (entreprise – service – projet)
- C2. Définir et mesurer les dépenses liées à une organisation cible (entreprise – service – projet).
- C3. Définir les investissements et emprunts bancaires nécessaires à l'organisation.
- C4. Définir le prévisionnel de trésorerie.
- C5. Etablir le compte de résultat prévisionnel ainsi que le plan de trésorerie prévisionnel mensuel et annuel.
- C6. Elaborer le budget de l'organisation (entreprise, service, projet).

Voie d'accès

Cette formation est accessible après un parcours de formation continue.

Date de délivrance et échéance

Cette formation prépare à la certification *Elaboration du budget d'une TPE-PME,* enregistrée par CréActifs au répertoire spécifique de France Compétences suite à la décision du 25/04/2022, sous le numéro RS5994 et dont la date d'échéance de l'enregistrement est le 25/04/2027. Date de dernière délivrance possible de la certification 25/10/2027.

RGPD

Référent DPO : Julie Betbeder

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS CRÉACTIFS

35 000
ENTREPRENEURS

En participant à nos formations vous intégrez le réseau des **35 000 entrepreneurs formés chez CréActifs** ! Vous aurez notamment accès à notre communauté en ligne. Vous pourrez y poser toutes vos questions aux entrepreneurs CréActifs et en cas de besoin, nous vous garantissons une réponse de l'un de nos consultants/formateurs **dans les 48h maximum**.

Nous organisons régulièrement des **soirées réseau** pour vous permettre de rompre l'isolement du dirigeant, vous ouvrir à de nouvelles opportunités en créant des **connexions et des synergies entre entrepreneurs.**

SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

Dans le cadre du respect du règlement d'examen, tout candidat peut saisir le référent handicap du certificateur pour aménager les modalités d'évaluation et obtenir l'assistance d'un tiers lors de l'évaluation.

Si votre situation nécessite des aménagements spécifiques (pédagogiques, matériels, techniques ou humains), n'hésitez pas à contacter notre référent handicap, par téléphone au **01 48 74 63 90** ou par mail à **contact@creactifs.fr**

Nos tarifs sont disponibles sur notre site internet : **www.creactifs.com**

Formations éligibles à une prise en charge dans **99%** des cas

Prise en charge de financement : CPF, AIF (Pôle Emploi), PDV/PSE, FNE, CPF de transition ...

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Modalités d'accès : voir page suivante.
Délais d'accès : de 48 heures à 2 mois en fonction du financement.

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !

QUELLE QUE SOIT VOTRE SITUATION ET VOTRE FINANCEMENT

1

Contactez-nous !
- Par téléphone du lundi au vendredi de 9h à 18h : **01 48 74 63 90**
- Par mail : contact@creactifs.fr
- Ou prenez directement rendez-vous avec un conseiller formation

Nous vous apportons une réponse sous 24h à 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller formation** par téléphone.

Un diagnostic de positionnement est effectué par téléphone préalablement à toute inscription d'un candidat à la formation. Cet entretien permet de valider le profil du candidat et l'adéquation de la formation à ses besoins, de valider les pré-requis à l'entrée en formation, ainsi que de l'informer sur les modalités de passage de la certification.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins.**

3

Vous recevez une proposition de parcours de formation adapté à votre situation ainsi que les éléments nécessaires pour **finaliser votre inscription dans les 4 heures** suivant votre diagnostic.

4

DÉMARREZ VOTRE FORMATION !